

**Vous ne voulez pas juste un emploi.
Vous voulez une activité passionnante.**



Notre équipe du bureau de vente de Crissier a besoin du renfort d'un(e)

Chef de vente du service interne

avec des tâches supplémentaires en tant que responsable du service externe Verre et métal

En tant qu'entreprise commerciale spécialisée dans le commerce de gros technique pour les menuisiers, les constructeurs en bois, en verre et en métal ainsi que les écoles et les revendeurs, nous proposons à nos clients un assortiment large et approfondi de plus de 70 000 articles dans le domaine des ferrements pour meubles et cuisines.

Votre mission :

Vous dirigez et encouragez les collaborateurs de tout le service interne de vente et assumez ultérieurement la responsabilité de la direction et des résultats des deux collaborateurs du service externe dans le segment de clientèle de la construction en verre et en métal. Vous assurez la coordination optimale entre l'ensemble du service interne et externe de vente, êtes responsable des processus et de l'organisation du service interne de vente et agissez activement en tant qu'interface avec le siège principal de Kloten. En cas de forte charge de travail, vous êtes également prêt(e) à intervenir sur le plan opérationnel au sein du service interne de vente. Vous connaissez les demandes et revendications de nos clients et êtes en mesure de les convaincre avec votre compétence technique et d'établir ainsi des relations durables avec les clients. En tant que responsable des ventes du service interne, vous êtes chargé(e) – avec votre équipe et en étroite collaboration avec le chef des ventes du centre de profit de la Suisse romande – d'atteindre les objectifs fixés. En tant que cadre, vous assumez également la suppléance de la direction générale du centre de profit de Crissier.

Vos compétences :

- Formation de gestionnaire du commerce de détail en quincaillerie, de menuisier ou de constructeur en métal avec une formation continue commerciale, ainsi que formation continue de spécialiste de la vente/chef des ventes
- Expérience de direction et de vente dans un commerce technique
- Bonnes connaissances des ferrements, machines et outils
- Conviction, serviabilité et flexibilité
- Connaissances du SAP et de MS-Office
- Bonnes connaissances d'allemand

Comptez sur nous pour apporter :

- Un défi indépendant et exigeant
- Une culture d'entreprise moderne et innovante
- Des horaires de travail flexibles avec possibilité d'une part de télétravail
- Des conditions d'emploi attrayantes

Nous nous réjouissons de recevoir votre dossier de candidature complet. [Postes vacants | opo.ch](#)

OPO Oeschger SA · Steinackerstrasse 68 · 8302 Kloten · T 044 804 33 11 · www.opo.ch

Comptez sur nous.